

BAC PRO TCV UJ TECHNICIEN CONSEIL VENTE

**TAUX DE RÉUSSITE À
L'EXAMEN 2024 : 63%**

**TAUX DE RÉUSSITE PAR VOIE DE
L'APPRENTISSAGE À L'EXAMEN 2024 : 100%**

LE MÉTIER

Le Bac professionnel TCV UJ, s'adresse à des jeunes attirés par les métiers du commerce et de la vente désirant acquérir une qualification professionnelle dans le domaine du commerce. Une spécialisation sur l'univers de la jardinerie est associée à la formation. Le parcours suivi dans notre établissement permet d'acquérir le savoir-faire commercial et la connaissance des produits sont qui sont indispensables pour exercer le métier de Technicien Conseil-Vente. A la MFR du Blayais, le cursus Bac professionnel TCV UJ offre l'opportunité de s'ouvrir à l'Europe et à l'international, d'être accompagné(e) dans son projet personnel et professionnel vers l'insertion ou la poursuite d'études, recherche d'un contrat d'apprentissage.

PUBLIC VISÉ

- Tout jeune souhaitant travailler dans le milieu de la Vente

PRÉ-REQUIS

Entrée en BAC PRO classe de 2nde:

- Après une 3ème générale avec avis favorable pour rentrer en 2nde pro
- Sur réorientation après une classe de 2nde

Entrée en BAC PRO classe de 1ère :

- Après une 2nde pro des métiers en cohérence avec la spécialité
- Après une 2nde générale sous dérogation du ministère
- Après un CAP de la même spécialité
- Après un CAP d'une autre spécialité sous dérogation du ministère
- Sur réorientation sur classe de 1ère ou autre

- Après une 2nde pro ou une 1ère pro d'une autre spécialité, d'une 1ère générale ou 1ère technologique sous dérogation du ministère

Entrée en BAC PRO classe de Terminale :

- Après la classe de 1ère pro de la spécialité du Bac Pro visé
- Après une 1ère pro des métiers en cohérence avec la spécialité
- Après une 1ère pro d'une autre spécialité ou une 1ère générale ou une 1ère technologique sous dérogation du ministère

MODALITÉS D'ACCÈS

- Sur RDV avec la Direction ou un membre de l'équipe pédagogique
- Satisfaire aux prérequis
- Remplir et retourner complet le dossier d'inscription
- Rentrée sous réserve de places disponible jusqu'au 31 octobre 2025 (candidature hors-délai : RDV avec la Direction pour étude du dossier)
- Par voie de l'apprentissage : trouver un Maître d'Apprentissage et signer le contrat dans un délai de 3 mois après la rentrée

DÉLAIS D'ACCÈS

- Réponse d'admissibilité immédiate à l'issue du RDV (obtention d'un rdv sous un délai moyen de 15 jours ou lors d'une Portes Ouvertes)

DURÉE

- Cycle sur 3 ans en Contrôle Continu de Formation (CCF)
- Rythme prévisionnel : 1 ou 2 semaines en centre, 1 ou 2 semaines en entreprise
- Formation théorique : 1 900 heures - Formation pratique : 60 semaines

FINANCEMENT

- Possibilité de Bourse Nationale de l'Enseignement Agricole

HÉBERGEMENT / RESTAURATION

Accueil en internat (pension complète)

4 nuits (lundi - mardi - mercredi - jeudi)

Accueil en ½ pension

5 repas (lundi - mardi - mercredi - jeudi-vendredi)

DÉBUT DE LA FORMATION

Rentrée prévisionnelle : Début Septembre 2025

LIEUX

- MFR-CFA du Blayais, 4 impasse du Merle, 33390 SAINT-MARTIN-LACAUSSE
- Entreprise(s) d'alternance

ALLOCATION DE STAGE

- 2nde : 6 semaines / 10 € jour, soit 300 € annuel *
- 1ère : 12 semaines / 15 € jour soit 900 € annuel *
- Terminale : 8 semaines / 20 € jour soit 800 € annuel *

*soumis à justificatif

CONTENU DE LA FORMATION

Enseignement général :

- **BLOC 1** : Construction d'un raisonnement scientifique autour des questions du monde actuel
- **BLOC 2** : L'exercice du débat à l'ère de la mondialisation
- **BLOC 3** : Développer son identité culturelle
- **BLOC 4** : Actions et engagements individuels et collectifs dans des situations sociales

Enseignement professionnel :

- **BLOC 5** : Elaborer une stratégie de valorisation d'un produit de rayon
- **BLOC 6** : Répondre aux attentes de la politique commerciale du point de vente
- **BLOC 7** : Répondre aux attentes spécifiques d'un client particulier
- **BLOC 8** : Assurer d'un rayon de jardinerie
- **BLOC 9** : Animer un point de vente en jardinerie
- **BLOC 10** : S'adapter à des enjeux professionnels particuliers

COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

- **GESTION DES STOCKS, DES APPROVISIONNEMENTS ET MISE EN RAYON DES MARCHANDISES**: optimiser l'organisation du rayon ou de l'espace de vente
- **APPLICATION DES TECHNIQUES DE VENTE** : faire une vente en adéquation avec le besoin du client et les objectifs du magasin
- **ADÉQUATION AUX ÉVOLUTIONS DES MODES DE CONSOMMATION ET DE COMMERCIALISATION** : Proposer des solutions commerciales en réponse à différents segments de clients en cohérence avec le développement durable
- **COMMUNICATION ET TRAVAIL EN ÉQUIPE** : entretenir des relations avec la hiérarchie et l'équipe en respectant les consignes et les textes en vigueur pour atteindre les objectifs de vente
- **RÉALISATION D'OPÉRATIONS SPÉCIFIQUES AUX POINTS DE VENTE DE PRODUITS DE JARDIN** : entretenir et rendre attractif un espace de vente et de conseil

STRUCTURES PROFESSIONNELLES (FORMATION PRATIQUE)

- Jardinerie
- Animalerie
- Magasins de sport
- Parfumeries, boutiques
- Grandes surfaces de bricolage avec option jardinage
- Fleuristerie, producteurs ...
- Grandes surfaces (hyper/supermarché)

SECTEURS D'ACTIVITÉ

Technicien conseil, vendeur, responsable de rayon, marchandiseur, acheteur, commerçant, responsable de magasin, attaché commercial, adjoint des ventes.

PASSERELLES ET DÉBOUCHÉS POSSIBLES

Si vous avez la volonté de poursuivre vos études après le Bac PRO TCV, le plus courant est :

BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client)/ BTS TC (Technico-Commercial) /BTSA TC (Technico-Commercial)/ BTS Management Commercial Opérationnel/ BTS Gestion de la PME/ BTS Assistant manager

Exemples code ROME, fiche métier : D1301 - Management de magasin de détail / D1209 - Vente de végétaux / D1210 - Vente en animalerie / D1503 - Management/gestion de rayon produits non alimentaires

LES + DE LA MFR DU BLAYAIS

Accompagnement pédagogique :

- Livret d'accompagnement individualisé de l'apprenant, suivi et accompagnement individualisé, bacs blancs pour se préparer à l'examen
- Projets divers tout au long de la formation

Apprentissage :

- Le contrat d'apprentissage peut être signé à n'importe quel moment de l'année de formation de 1ère et/ou de Terminale avec un minimum restant de 25% de formation au CFA. Un accompagnement à la recherche et à la signature du contrat pour les apprenants le souhaitant
- Visite en entreprise par le responsable de classe

Erasmus :

- Mobilité Européenne : 3 semaines de stage à l'étranger dans le cadre d'Erasmus (soumis à l'accord de l'employeur)

MOYENS ET MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

La MFR est dotée des équipements suivants :

- Salles de cours équipées de tableau blanc interactif, vidéoprojecteur interactif
- Salles informatiques équipées
- Classes mobiles
- Laboratoire de physique-chimie

Chaque séquence pédagogique s'appuie sur des cours magistraux, jeux de rôle, conduite de projets, semaine thématique, des visites pédagogiques, interventions. Les entreprises supports de formation sont visitées par le formateur qui accompagne l'apprenant.

La formation associe solidairement l'établissement employeur à la construction des compétences professionnelles de chaque apprenant. Suivi personnalisé en entreprise et centre de formation.

ÉVALUATION

L'examen du BAC PRO TCV est validé en contrôle continu en cours de formation et par les épreuves terminales en fin de cycle. Evaluation des acquisitions en cours de formation dans chaque module Evaluation orale Evaluation en milieu professionnel donnant lieu à une note pour l'obtention du diplôme Préparation à l'examen via des entraînements réguliers (2 examens blancs écrits et oraux) Un temps de synthèse et de régulation est prévu chaque début et fin de période de formation à la MFR entre le responsable de classe et le groupe Un bilan intermédiaire et un bilan final sont organisés.

VALIDATION DE LA FORMATION

Les candidats sont présentés aux épreuves terminales du BAC PRO TCVUJ organisées dans un lycée défini par la DRAAF. Chaque candidat reçoit une convocation pour chaque épreuve . Le BAC PRO est obtenu sur une moyenne de 10 à l'ensemble des épreuves terminales + CCF.

RESPONSABLES DE LA FILIÈRE

Mélinda SEGUIN (diplôme niveau 6 : Licence Sciences Humaines et Sociales) :

melinda.seguin@mfr.asso.fr /05.57.42.65.15

MONITEURS, ANIMATEURS ET INTERVENANTS

Cette formation est assurée par une équipe pédagogique permanente, dynamique et motivée, composée de formateurs certifiés à la dispense de la conduite des formations en alternance. Co-construction et évolution des compétences professionnelles à acquérir grâce à un travail de co-pilotage avec les professionnels rattachés à la formation.

RÉFÉRENTS

Référent handicap :

Sylvie DROCHON : sylvie.drochon@mfr.asso.fr

Référent apprentissage :

Mélinda SEGUIN : melinda.seguin@mfr.asso.fr

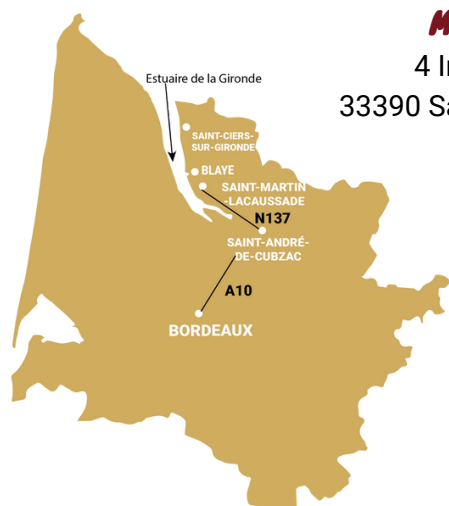
Géraldine RÊTE : mfr.blaye@mfr.asso.fr

Référent Mobilité : Catherine MARAN catherine.maran@mfr.asso.fr

MEMO

www.mfrblaye.fr

mfr.blaye@mfr.asso.fr



MFR DU BLAYAIS

4 Impasse du Merle,
33390 Saint-Martin Lacauzade
05 57 42 65 15

ACCÈS

A10/RN 137 Bac Blaye-
Lamarque Bus TransGironde
430, 431 Navette gratuite pour
les internes le vendredi et le
lundi Blaye-MFR
Parking

